



Ρόδος, 18-08-2014

ΠΡΟΚΗΡΥΞΗ ΘΕΣΕΩΝ ΕΡΓΑΣΙΑΣ

Παρακαλείται κάθε ενδιαφερόμενος/η να υποβάλει βιογραφικό για τις παρακάτω θέσεις εργασίας όπως περιγράφονται στο συνημμένο:

- Δύο (2) θέσεις εργασίας «Στέλεχος Πωλήσεων με διεθνή προσανατολισμό»

Η υποβολή θα πρέπει να γίνει στη ηλεκτρονική θυρίδα info@human-iTech.com και εκπρόσωπος της εταιρείας μας θα επικοινωνήσει μαζί του/της ηλεκτρονικά ή και τηλεφωνικά.

Βιτσιλάκη Γεωργία

Πρόεδρος Δ.Σ. και Διευθ. Σύμβουλος



Περιγραφή δύο (2) θέσεων εργασίας «Στελέχους Πωλήσεων με διεθνή προσανατολισμό»

Τίτλος θέσης εργασίας:	Στέλεχος Πωλήσεων με διεθνή προσανατολισμό
Αρμοδιότητες - καθήκοντα:	Διαμόρφωση, παρακολούθηση και υλοποίηση marketing plans Οργάνωση και διαχείριση των καναλιών επικοινωνίας της εταιρείας στο εξωτερικό Ανάπτυξη πωλήσεων - Αύξηση πελατολογίου
Έδρα θέσης:	Ρόδος
Ελάχιστα προσόντα	
Σπουδές:	Πτυχίο ΑΕΙ
Ξένες Γλώσσες:	Άριστη γνώση Αγγλικής και τουλάχιστον μίας ακόμα κύριας γλώσσας (Γερμανικά, Γαλλικά, Ισπανικά)
Εργασιακή εμπειρία:	3ετη προϋπηρεσία σε θέση Υπευθύνου Marketing ή HR Management ή 5ετη προϋπηρεσία ως στελέχος Key Account Management σε επιχείρηση HR Management ή ανάπτυξης λογισμικού με διεθνή προσανατολισμό
Επιθυμητά προσόντα	
Επιπλέον Σπουδές:	Μεταπτυχιακές σπουδές σε αντικείμενο σχετικό με το Marketing ή/και Human Resources Management
Άλλες ξένες γλώσσες:	Οποιαδήποτε ξένη γλώσσα πέραν των ανωτέρω
Εργασιακή εμπειρία:	Εμπειρία εργασίας στο εξωτερικό και/ή δραστηριοτήτων Marketing/Human Resources στο διεθνές περιβάλλον.
Ικανότητες:	Ικανότητα στις πωλήσεις. Ικανότητα επικοινωνίας και συνεργασίας Οργάνωση και προγραμματισμός. Αναλυτική και κριτική σκέψη.
Άλλα στοιχεία:	Επαγγελματική εχεμύθεια και ήθος.